

Titre Professionnel Vendeur (se) conseil en magasin – Niveau 4

Contenu de la formation	Objectifs de la formation
<p>Module 1. Période d'intégration Accueil / Présentation de la formation Adaptation du parcours</p> <p>Module 2. Développer sa connaissance des produits et contribuer à l'animation de l'espace de vente Assurer une veille sur les produits et services proposés par l'enseigne Contribuer à la tenue et à l'animation de l'espace de Vente Participer à la gestion des flux marchandises</p> <p>Module 3. Vendre et conseiller le client en magasin Mener un entretien de vente de produits et de prestations de services en magasin Consolider l'acte de vente lors de l'expérience client en magasin Prendre en compte les objectifs fixés pour organiser sa journée de vente</p> <p>Module complémentaire 4. Usages du numérique L'usage d'Internet pour sa vie professionnelle et personnelle Présentation et utilisation d'une plateforme de formation à distance</p> <p>Module complémentaire 5. Techniques de recherche d'emploi Construire votre CV / Rédiger une lettre de motivation Convaincre en entretien / Définir sa stratégie de recherche d'emploi et sa recherche de stage</p> <p>Module 6. Période en entreprise</p> <p>Module 7. Préparation et session d'examen</p> <p>Module 8. Evaluation - Bilan Evaluations formatives tout au long du parcours. Un bilan sera réalisé à l'issue du parcours.</p>	<ul style="list-style-type: none"> Acquérir ou renforcer sa culture commerciale sur un point de vente, maîtriser les fondamentaux de la vente. Optimiser l'accueil client, maîtriser la prise de contact, créer un climat de confiance
	Public visé
	Toute personne de niveau 3 avec ou sans diplôme obtenu, souhaitant concrétiser ou construire un projet professionnel dans les métiers du commerce
	Prérequis
	Niveau classe de 1re ou équivalent. CAP/BEP/titre professionnel de niveau 3 dans les métiers de la vente ou de services à la clientèle + 1 an d'expérience professionnelle.
	Modalités pédagogiques
	Parcours de formation multimodal réalisée par bloc de compétences (présentiel, distanciel, AFEST) Mise en situation professionnelle contextualisée sur plateau technique Période en entreprise Parcours sur mesure possible
	Evaluation de la formation
	Validation par module ou bloc de compétences Certification : Titre professionnel de niveau 4 ou Certificat de compétences professionnelles
	Durée
	Durée totale : 910h soit <ul style="list-style-type: none"> - 610h en centre et à distance - 300h en entreprise Durée adaptée si parcours par bloc de compétence

Pour vous inscrire ou pour tout renseignement complémentaire,

contactez-nous : 05.90.91.52.07 – ingconform@ingconform.fr